

IT活用セミナー

聴講無料

「販売促進に大切なものを考えよう！」

～商品開発の次にやるべき事は！！～

事業者の皆さんは、商品やサービスをお持ちです。農商工連携などで新商品開発もおこなっている事業者さんもおられます。さて、その商品をどうしますか？当然、販売です。その販売が課題となります。

「販売方法がわからなくなった。販路開拓をどのようにしたらいいのかわからない。」とお悩みの事業者の皆さん、販売促進の手法を学んでみませんか？是非、お気軽にご参加下さい。

と き

平成 23 年 **2月26日** (土)

13時30分～15時30分

講師 / やまぐち総合研究所(有)

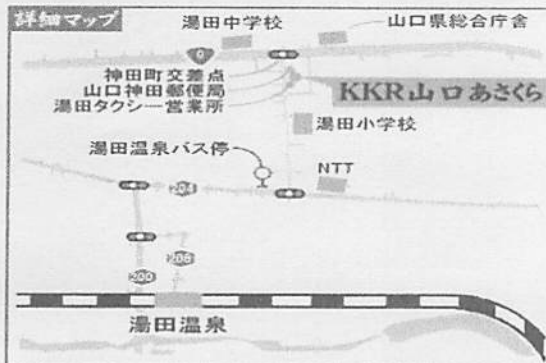
取締役所長 **中村伸一氏**

15時30分～16時 名刺交換会

と ころ

KKR山口あさくら

(山口市神田町2-18 TEL083-922-3268)



定 員

40名(定員になり次第締め切らせていただきます。)

受 講 料

無 料

お 申 込 先

山口県中小企業応援センター経営支援ネットワーク
構成法人 山口商工会議所 (担当/原田、重村)

TEL 083(925)2300 / FAX 083(921)1555 / HP

山口商工会議所 検索

ホームページからお申込みができます。

主 催

山口県中小企業応援センター 経営支援ネットワーク (構成法人 山口商工会議所)

ネットワーク構成団体:(代表法人)下関商工会議所

(構成法人)山口県商工会連合会山口県中小企業団体中央会 宇部商工会議所 山口商工会議所

後 援

山口県 山口県中小企業応援センター産業振興ネットワーク

FAX 083(921)1555 山口商工会議所(原田、重村)行

2/26IT活用セミナー「販売促進に大切なものを考えてみよう!～商品開発の次にやるべきことは～」申込票

事業所名	電話番号	()	-
住 所	メールアドレス		
受講者名	受講者名		

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。



プロフィール

中村伸一氏

(やまぐち総合研究所)

取締役所長

松下電器産業(株) (現: Panasonic(株))の販売会社
で8年間、リテールサポ

ートに従事する。ITベンチャー企業の経営を経て、やまぐち総合研究所(有)を設立。リテールサポートにて学んだ事を活かして起業家の支援や経営者へのコンサルティングを行っている。コンサルティングをおこなう中で、山口県の中企業の課題は、販路だと気づきコンサルタントという枠を超え、自らが販路となるビジネスインフラの構築に着手。今年から山口県と福岡市を結んだビジネス展開を仕掛けるとともに福岡市へ販路を求める企業へのコンサルティングにも取り組んでいる。

- 山口県中小企業応援センター 専門家
- (特) 日本経営士協会所属 経営士
- ランチェスター経営公認 戦略社長塾塾長
- 日本消費者行動研究会 学術員
- 山口大学経済学部新事業創造論 非常勤務講師

「販売促進に大切なものを考えよう！」

～商品開発の次にやるべき事は！！～

事業者の皆さんは、商品やサービスをお持ちです。農商工連携などで新商品開発もおこなっている事業者さんもおられます。さて、その商品をどうしますか？当然、販売です。その販売が課題となります。

「販売方法がわからなくなった。販路開拓をどのようにしたらいいのかわからない。」とお悩みの事業者の皆さん、販売促進の手法を学んでみませんか？是非、お気軽にご参加下さい。

と き 平成 23 年 3 月 7 日(月)
18時30分～20時30分
講師 / やまぐち総合研究所(有)
取締役所長 中村伸一氏

と ころ 岩国商工会議所4F
(岩国市今津町1-18-1 TEL0827-21-4201)

定 員 40名(定員になり次第締め切らせていただきます。)

受 料 無 料

お 申 込 先 岩国商工会議所(担当 田中)
TEL 0827(21)4201
FAX 0827(21)4646

主 催 山口県中小企業応援センター
経営支援ネットワーク (構成法人 山口商工会議所)

後 援 ネットワーク構成団体:(代表法人)下関商工会議所
(構成法人)山口県商工会連合会 山口県中小企業団体中央会 宇部商工会議所 山口商工会議所
岩国商工会議所 山口県 山口県中小企業応援センター産業振興ネットワーク



プロフィール

中村伸一氏
(やまぐち総合研究所(有) 取締役所長)

松下電器産業(株)(現: Panasonic(株))の販売会社
で8年間、リテールサポー

トに従事する。ITベンチャー企業の経営を経て、やまぐち総合研究所(有)を設立。リテールサポートにて学んだ事を活かして起業家の支援や経営者へのコンサルティングを行っている。コンサルティングをおこなう中で、山口県の中小企業の課題は、販路だと気づきコンサルタントという枠を超え、自らが販路となるビジネスインフラの構築に着手。今年から山口県と福岡市を結んだビジネス展開を仕掛けるとともに福岡市へ販路を求める企業へのコンサルティングにも取り組んでいる。

- 山口県中小企業応援センター 専門家
- (特)日本経営士協会所属 経営士
- ランチェスター経営公認 戦略社長塾塾長
- 日本消費者行動研究学会 学術員
- 山口大学経済学部新事業創造論 非常勤務講師

FAX 0827(21)4646 岩国商工会議所(担当 田中)行

3/7 IT活用セミナー「販売促進に大切なものを考えてみよう!～商品開発の次にやるべきことは～」申込票

事業所名	電話番号	()	—
住 所	メールアドレス		
受講者名	受講者名		

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。